

この世界で。この街で。このじぶん。

YMfg

この世界で。
この街で。
このじぶん。

YMfg

YMFGグループ会社案内



グループ会社案内_目次

課題別目次	03
-------------	----

ワイエムコンサルティング／経営・戦略コンサルティング データ・キュービック／DXコンサルティング ワイエムライフプランニング／投資助言サービス	05
---	----

YMキャリア／人財紹介	07
-------------------	----

山口キャピタル／スタートアップ紹介、 事業成長／承継ファンド	09
---	----

やまぎんカード・もみじカード／カード・加盟店事業、 家賃保証サービス	11
---	----

ワイエムリース／各種設備リース	13
-----------------------	----

ワイエム証券／資金運用	15
-------------------	----

イネサス／福利厚生サービス	17
---------------------	----

地域商社やまぐち／地域商社	19
---------------------	----

YMFG ZONEプランニング／地域共創事業	21
------------------------------	----



グループ会社案内_課題別目次

事業成長/改善、事業承継

- 事業の成長/改善や事業承継をどこから手を付けてよいかを悩んでいる 05
- 事業の成長/改善のために社内体制を強化したいが、任せられる人財がない 07
- 新規事業を考えているが一緒に検討できる人財がない 08
- 後継者がいない、あるいは決まっていないが、会社は維持させたい 09
- 単体での事業成長に限界を感じている
株式の分散・相続に悩んでいる 10

採用・福利厚生

- 求人広告を掲載しても採用に繋がらない、採用専門部署や担当者が不在 08
- 福利厚生の利用率が低下している/多様化する従業員のニーズに応えることができていない
効果的に従業員のモチベーションを維持・向上させたい 17

DX・生産性向上

- DX推進について、何から始めたらよいかを悩んでいる 06
- 経理業務を効率化したい 11
- 設備の老朽化・陳腐化により生産性が低下している 13
- 営業車両台数が多く、管理部門の人手不足も相まって管理が追いついていない 14

脱炭素・カーボンニュートラル

- 脱炭素化について、何から始めたらよいかを悩んでいる 06
- 省エネ・再エネ設備の導入を検討しているが、初期費用が高い 14

スタートアップ情報

- 先進的なサービスや製品を提供している企業と連携したい、情報が欲しい 09

CONTENTS

あなたのビジョンに共鳴する企業課題を明確にし、
具体的なアクションプランを構築するためのガイドです。
未来の成長のために、今こそ課題解決への第一歩を。

資産・資金運用

- 経営相談だけでなく、個人の資産活用等のアドバイスも欲しい 05
- 資源価格の高騰や為替の影響によるコストアップに悩んでいる
本業の設備投資に踏み切れず、余剰資金の活用方法に悩んでいる 15
- 運用をしたいけど、本業が忙しくて考える時間もないしリスクも気になる 16

販路開拓・商品開発

- 販売促進の新しい手法を考えたいが、ノウハウが不足している 07
- 売上拡大・集客力向上を図りたい 11
- 新規顧客/リピート顧客を効率良く獲得したい 18
- 商品の販路を拡大したいが、営業人員がいない 19
- ECサイト運営やクラウドファンディングに興味がある 19
- 技術や良質な原料は保有しているが、商品開発に関するノウハウがない 20

キャッシュフロー改善

- 賃貸経営の安定化を図りたい 12
- 設備投資が重なるタイミングのため、一部資金の手出しを抑えたい 13
- 原材料の仕入から代金回収までのキャッシュフローを改善したい 20

地域課題解決

- 公共施設の再整備を通じて活気あるまちづくりを実現したい 21
- 地域の観光資源を未来につなぎたい 21
- 課題解決のため、官民連携を進めたい/官民連携を新たなビジネスにしたい 22

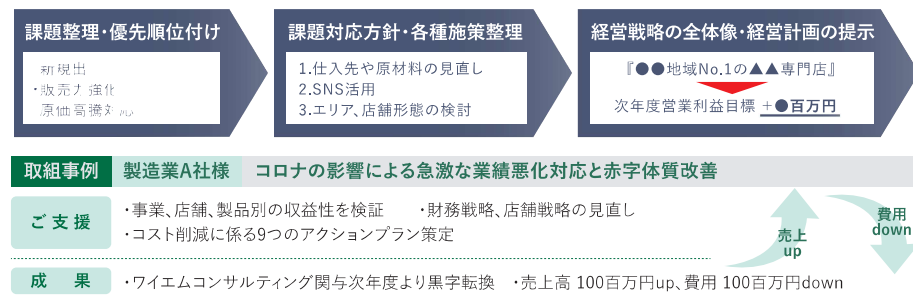
ワイエムコンサルティング株式会社 株式会社データ・キュービック 株式会社ワイエムライフプランニング

地域企業の成長にコミットする～お客さまに“真の価値”を提供する～

事業の成長/改善や事業承継をどこから手を付けてよいかを悩んでいる

YMCC お客さまの課題整理や経営戦略/経営計画の策定をご支援いたします。円滑な事業承継に向けて準備から事業承継後の経営まで、トータルでサポートいたします。

事業成長/改善の支援フロー

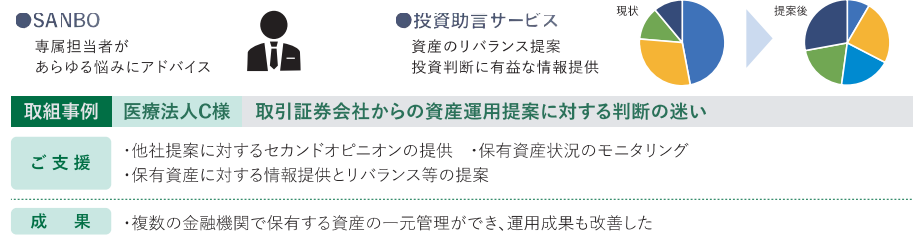


事業承継支援のメニュー



経営相談だけでなく、個人の資産活用等のアドバイスも欲しい

YMLP 専属の担当者よりアドバイスをご提供するSANBOサービスや、資産運用の投資判断をご支援する投資助言サービスがございます。



■会社名: ワイエムコンサルティング株式会社
■本 社: 山口県下関市竹崎町四丁目7-24 (エストラスト下関センタービル8F)
■営業所: 広島本部、新山口オフィス
■お問い合わせ: TEL 083-250-6411 (代表)
■ホームページ: <https://www.ymcs.co.jp/>

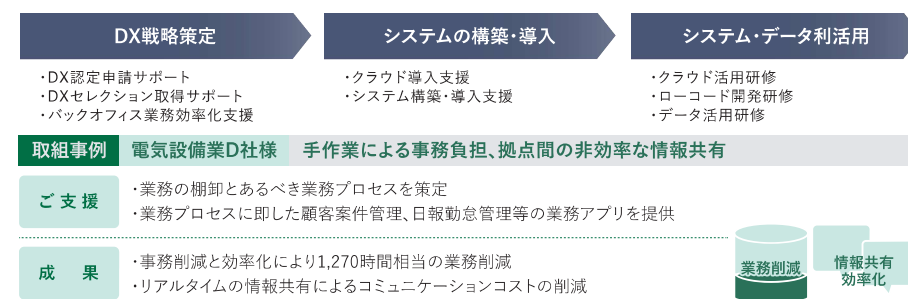


■会社名: 株式会社データ・キュービック
株式会社ワイエムライフプランニング **YMLP**
■本 社: 山口県下関市竹崎町四丁目2-36 (山口銀行本店内)
■お問い合わせ:
株式会社データ・キュービック TEL 083-227-2902 (代表)
株式会社ワイエムライフプランニング TEL 083-223-5160 (代表)
■ホームページ:
株式会社データ・キュービック <https://d-qvic.co.jp/>
株式会社ワイエムライフプランニング <https://www.ympl.co.jp/>
■商号等: 株式会社ワイエムライフプランニング
金融商品取引業者: 中国財務局長 (金商) 第52号
金融商品仲介業者: 中国財務局長 (金仲) 第76号

DX推進について、何から始めたらよいかを悩んでいる

Data Qvic お客さまの課題に対してデジタル・データ・AIを活用して解決するDXコンサルティングによってDX戦略策定から利活用支援まで一気通貫でサポートしております。

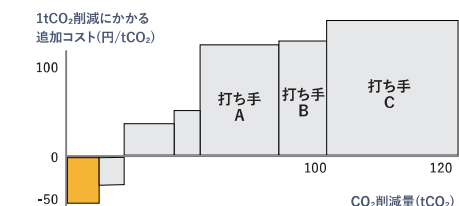
DX推進のご支援メニュー



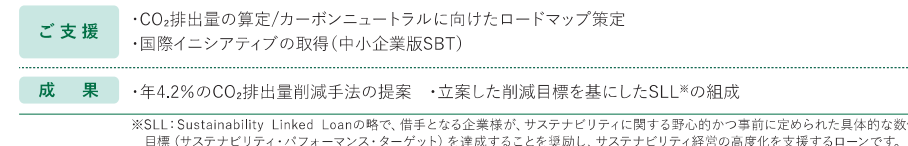
脱炭素化について、何から始めたらよいかを悩んでいる

YMCC CO₂排出量の可視化やCO₂削減ロードマップ策定を支援いたします。

CO₂削減ロードマップイメージ



取組事例 機械部品製造業E社様 脱炭素化に向けたロードマップ策定



株式会社ワイエムライフプランニングの手数料等・リスクに関する留意事項

【共通】各種お取引に際しては、価格変動等により損失を生じる恐れがあります。また、お取引内容によって手数料等およびリスクは異なりますので、株式会社ワイエムライフプランニングより交付する契約締結前交付書面、目論見書等の内容を必ずご確認ください。投資判断はご自身でされるようお願い申し上げます。

【投資助言・代理業】投資助言契約においては、お客さまに助言報酬をご負担いただきます。報酬額は、年間助言対象額に0.5%を乗じて20万円を加えた額となります。

【金融商品仲介業】株式会社ワイエムライフプランニングは、株式会社SBI証券、ワイエム証券株式会社、株式会社山口銀行、株式会社もみじ銀行、株式会社北九州銀行を委託金融商品取引業者として金融商品仲介を行っています。株式会社ワイエムライフプランニングは各委託金融取引業者とは別法人であり、ご利用にあたっては、各委託金融商品取引業者の証券口座の開設が必要です。お取引に際しては、手数料等がかかる場合があります。また、各委託金融商品取引業者により、お取引方法・取扱商品・サービス・手数料等が異なります。

株式会社YMキャリア

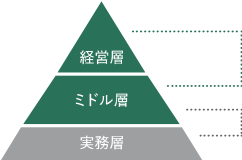
ミライの働き方で誰もが幸せな社会に

企業様の経営課題解決のために、人財ソリューションの提供を行っています。
グループ銀行と連携しながら、副業・兼業を含めた多様な人財のご紹介をしております。

事業の成長/改善のために社内体制を強化したいが、任せられる人財がない

常勤雇用 伴走型支援サービス

◆ 経営課題の解決に資する経営層や管理職の人財をご紹介します。



当社がご紹介する人財層

提携する人材会社へお取次
(パーソルホールディングス(株)
(株)リクルート等との連携)

料 金	期 間
採用決定人財の理論年収 × 45%	定めなし

取組事例 建築・不動産業A社様

事業規模拡大に内部管理体制が追いついておらず、
体制強化のための管理職を採用したい

ご 支 援

- 金融機関やフィンテック企業にて財務管理、事業企画を担当している人財をご紹介します
- 紹介人財は資金調達や財務管理、マネジメント経験を保有

成 果

- 紹介人財が金融機関との折衝・調整を担うことで、社長は負担が軽減され、本来業務に集中できる環境になった。
- 紹介人財が事業の企画から実行まで経営に近いポジションで取り組んだこれまでの経験を活かすことで、事業推進のスピードも向上した。

販売促進の新しい手法を考えたいが、ノウハウが不足している

副業・兼業 Skill Sharingサービス

◆ 大企業等に勤務する副業人財の活用をご提案いたします。

| 特徴 1 | 雇用リスク「0」の人財活用
業務委託形式で必要な時だけ契約

| 特徴 2 | 10,000名超の即戦力人財

| 特徴 3 | 課題解決まで伴走支援
求人票の作成や契約手続きをフォロー ※別途オプション申込み要

料 金	期 間
10～50万円(初回のみ) + 平均3～5万円/月	3か月～

取組事例 住宅設備設置業B社様

業容拡大のために、プロモーションの強化を目指すも、知識やノウハウ不足

ご 支 援

- (1人目) SNS運用支援やデジタルマーケティングのスキルを有する人財をご紹介します
- (2人目) 企業のブログを執筆するライターをご紹介します

成 果

- LINEアカウントの開設・運用を開始し、新規登録者数約100名で新規申込を獲得
- 広告1件あたりのコストを削減、またホームページの改修やSEO*対策も実施

*SEO: Search Engine Optimizationの略で、検索エンジンの最適化という意味です。
主にネット上の検索エンジンのランキングで上位に表示させる取り組みのことをいいます。




会社HP


Facebook


Instagram

■ 本 社：山口県下関市竹崎町四丁目2-36(山口銀行本店内)

■ 営 業 所：広島オフィス

■ お問い合わせ：TEL 083-223-8015(代表)

■ ホームページ：https://www.ymcareer.co.jp/

新規事業を考えているが一緒に検討できる人財がない

副業・兼業 YMプロシエアリング

◆ 専門的知見を持ち、独立して活躍する人財の活用をご提案いたします。

| 特徴 1 | プロジェクト単位での人財活用
「業務委託」によりプロジェクト単位で人財活用

| 特徴 2 | 業界×専門領域に特化した人財が在籍

| 特徴 3 | 当社によるサポート体制
プロジェクトの進捗管理や目標達成をサポート

| 特徴 4 | ノウハウの内定化
プロ人財の持つ知見やスキルの内製化を支援

料 金	期 間
40万円～/月 (初期費用0円)	6か月～

取組事例 情報通信業C社様

BtoC事業の知見がなく、リブランディングや販売戦略の構築に難航

ご 支 援

- 新規事業立ち上げから仕組み化までワンストップで支援可能な専門人財をご紹介します
- 既存社員の先導役・サポート役としてプロジェクトに関与

成 果

- 支援開始から6か月で商品設計から販売戦略の構築まで実現
- リブランディングを行い、ミッションやビジョンを策定することで、事業推進ができる体制を構築

求人広告を掲載しても採用に繋がらない、採用専門部署や担当者が不在

コンサルティング 採用コンサルティングサービス

◆ 採用活動の内製化をご支援いたします。

| 特徴 1 | 採用母集団の形成
採用ホームページ等外部への発信力を強化、
応募者が集まるような仕組みづくりを支援

| 特徴 2 | 採用活動の内製化支援

| 特徴 3 | 採用業務代行
書類選考や面接等、採用業務をサポート ※別途オプション申込み要

料 金	期 間
25万円～/月	4か月～

取組事例 運送業D社様

求人広告を掲載しているが採用に繋がっていない、
採用担当が他の業務との兼務者

ご 支 援

- 採用ホームページの作成、応募者の対応を代行

成 果

- 30名の応募者を獲得し、うち3名の入社が決定
- 採用ホームページの運用を内製化することができた

山口キャピタル株式会社

金融（エクイティ）の力で地域を変革する原動力となる

先進的なサービスや製品を提供している企業と連携したい、情報がほしい

全国の有望なスタートアップ年間500社にアクセスしています。お客さまが抱える様々な課題を解決し得るスタートアップをご紹介します。

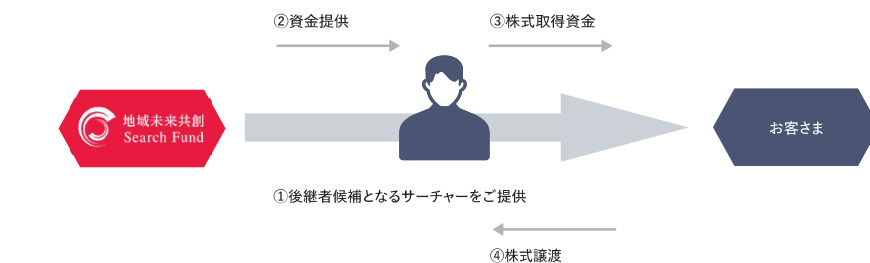


取組事例	鉄鋼業A社様	従業員の「食生活」を改善してあげたい
ご支援	・設置型健康社食サービスを提供するスタートアップをご紹介します	
成果	・昼食、夕食、間食など様々な場面で利用され、従業員の満足度が向上した ※ES:Employee Satisfactionの略で、従業員満足度の意味で使われます。	

後継者がいない、あるいは決まっていないが、会社は維持させたい

サーチファンド®を活用して後継者候補となるサーチャーを提供いたします。
※サーチファンド:経営者を目指す人材(サーチャー)が、投資家から資金提供を受け、既存企業の事業承継を行う仕組みです。

後継者提供型のファンド活用(サーチファンド)



取組事例	建設業B社様	経営が得意な人に事業成長を任せて社長は現場で働きたい
ご支援	・関連業界の知見を活かせるサーチャーを提供し、サーチャーが前社長様より株式を取得	
成果	・後継者となるサーチャーは営業体制の強化に着手し、事業成長を実現 ・売上は5億円から12億円に伸長し、従業員の雇用も20名から40名に拡大	

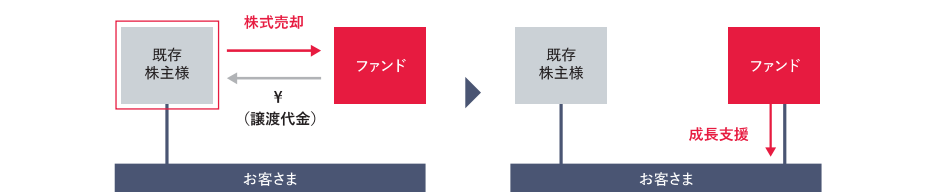


■本 社：山口県下関市竹崎町四丁目2-36(山口銀行本店内)
■お問い合わせ：TEL 082-236-0165(代表)
■メー ル：yccp_info@yamaguchi-capital.co.jp
■ホームページ：https://yamaguchi-capital.co.jp/

単体での事業成長に限界を感じている

お客さまの株式をお引き受けし、経営に関与させていただくことで、お客さまの成長に共に取り組んでまいります。

成長支援型のファンド活用(エリクサーファンド)

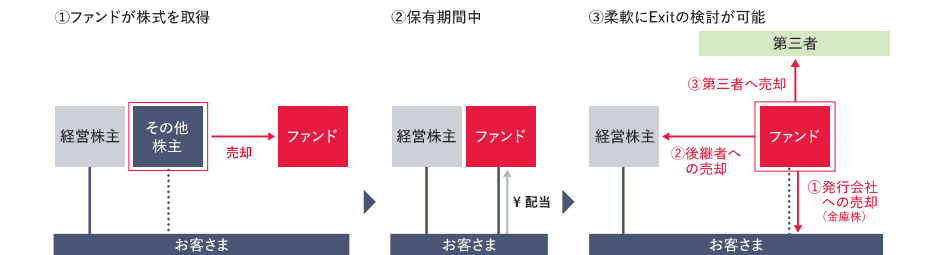


取組事例	塗料製造業C社様	属人的な経営から脱却したい
ご支援	・山口キャピタルが運営するファンドにてお客さまの株式をお引き受けして経営に関与 ・社内規程の整備、取締役会や経営会議を組織しガバナンスの構築に取り組む	
成果	・組織運営の高度化により、適切な意思決定の体制構築に成功 ・ワンマン経営からの脱却により組織が活性化し、従業員のモチベーションがアップ	

株式の分散・相続に悩んでいる

お客さまの株式を集約し、安定株主として一定期間株式を継続保有します。

安定株主型のファンド活用(エリクサーファンド)



取組事例	建設業D社様	後継者未定で株式移転が進まず相続による株主分散の懸念
ご支援	・山口キャピタルが運営するファンドにてお客さまの株式をお引き受け ・後継者確定後、後継者に株式を譲渡	
成果	・相続発生前にファンドにて株式を引き受けることで、株式が分散するリスクを排除し、 後継者の選定に時間をかけることができたため事業承継の選択肢を広げることができた	

株式会社やまぎんカード／もみじカード株式会社

私たちは、決済のデジタル化により地域企業のDX化、業務効率化を支援し、キャッシュレス化を浸透させることで地域の活性化に貢献します。

法人カード/経理業務を効率化したい

社員一人ひとりに法人カードを発行することで経理業務の効率化につながります。

- ✓ 出張旅費などの経費精算処理が負担
- ✓ 立替により社員の手持ちの現金が減少

営業担当者

法人カード導入

- 経費精算のキャッシュレス化
社員の現金立替による負担を軽減します

- ✓ 申請内容の入力ミスが多く確認作業が大変
- ✓ 領収書の管理が負担

経理担当者

- 利用明細のデータ化
カード会社がまとめて利用明細を発行するので領収書の管理が不要です

取組事例 自動車ディーラーA社様

相談内容・備品や景品等を社員の個人カードで立替えていたが、個人の立替払いでカードにポイント付与されるのはコンプライアンス上問題があると認識

解決策・店舗毎の法人カード作成・活用を提案
・通信費や光熱費など、その他の支払もカード払いに一本化し、業務効率化とガバナンス強化の両立が図られた

取組事例 運送業B社様

相談内容・出張による個人の立替払いが多く、経理部内の処理効率化が課題、出張旅費以外の経費処理についても詳細にヒアリング

解決策・出張旅費には①法人カード、通信費等固定費は②パーチェシングカード*、③ETCや④タクシーチケットなど、複合的な提案により経費処理効率化と社員立替削減を実現
※パーチェシングカード：特定の決済に特化した企業間取引に利用できるカード

JCB法人カードラインナップ		JCB一般法人カード	JCBゴールド法人カード	JCBプラチナ法人カード
年会費 (税込)	カード使用者1名の場合 (使用者追加1名ごとに)	1,375円 (1,375円)	11,000円 (3,300円)	33,000円 (6,600円)
利用限度額		30～100万円	50～250万円	～350万円

加盟店事業/売上拡大・集客力向上を図りたい

加盟店契約を行うことで、店頭にてクレジットカード決済をご利用いただけます。

- ✓ キャッシュレス派のお客さまを逃している
- ✓ 釣銭の準備、現金の保管管理、精算事務が大変
- ✓ クレジットカードの導入でもっと売上を伸ばしたい

クレジットカード導入

- 購買単価がアップします
- 売上代金が確実に回収できます
- 高額商品の販売チャンスをお逃ししません
- 代金回収のコストとリスクが軽減できます

■会 社 名：株式会社やまぎんカード
■本 社：山口県下関市細江町二丁目2-1
■お問い合わせ：TEL 083-231-2055(代表)
■登 録 番 号：中国財務局長(14)第00050号
■ホームページ：https://www.yamagincard.co.jp/
■取り扱いブランド：JCB/VISA/MasterCard/DC

■会 社 名：もみじカード株式会社
■本 社：広島県広島市中区銀山町4-10
■お問い合わせ：TEL 082-241-3055(代表)
■登 録 番 号：中国財務局長(14)第00037号
■ホームページ：http://www.momiji-card.co.jp/
■取り扱いブランド：JCB/VISA/MasterCard/UC

取組事例 地方公共団体C様

相談内容・戸籍謄本や住民票等の証明書発行にかかる手数料、水道料金等の窓口支払にかかるキャッシュレス決済の導入を検討

解決策・加盟店契約によりJCB・VISA等のブランドのクレジット、電子マネー、QR決済等が窓口で利用可能になり、地域住民のキャッシュレスニーズに応えることができた

取組事例 歯科医院D様

相談内容・個人で開業準備を進める折、キャッシュレス決済導入を手間なく進めたいニーズあり

解決策・JCB・VISA／Master等全てのブランドのクレジット、電子マネー、QR決済を1つの契約で利用可能なスキームを提案、開業に遅れることなく通常よりも迅速にクレジット端末の設置ができた

家賃保証サービス/賃貸経営の安定化を図りたい

もみじカードが入居者様の連帯保証人となり、賃貸物件にかかる入居者様の債務を保証するサービスです。

※家賃保証はもみじカード独自の取扱サービスとなります。

収納代行

債務保証

信用情報(CIC)を利用した審査で
家賃滞納リスクを軽減

退去時の原状回復費用の
滞納も保証

死亡保険付きプランで
居室内事故等
入居者トラブルを軽減

家賃滞納による
退去・明渡訴訟にも対応

取組事例 アパートオーナーE様

相談内容・銀行担当者と新築物件にかかる相談を行う中で、家賃保証に興味を持たれる
・E様はご自身で家賃管理をしていたが、過去に大きな延滞事案に苦労した経験があった

解決策・毎月の家賃回収についてももみじカードによる収納代行サービスを提案、滞納発生時の督促対応も代わりに行うことで、賃貸経営の安定化が図られた

ワイエムリース株式会社

～人、モノ、未来をつなぐ～

設備投資が重なるタイミングのため、一部資金の手出しを抑えたい

リースの活用により多額の初期投資が不要になるため資金の固定化を防ぎ、効率的な運用が図れます。設備資金を長期にわたって借入したのと同様の効果を得ることができ、またリース期間中のリース料は固定のため金利変動リスクに左右されません。

- リース活用による
メリット
- 1 借入枠の温存
 - 2 費用の平準化

取組事例 廃棄物処理業A社様 大型の設備投資を控える中プラント設備導入を検討

- ご支援
- ・銀行借入枠を確保するためにリースの活用をご提案
 - ・償却期間を超えて柔軟にリース期間を設定
- 成果
- ・銀行借入枠を確保できたため、資金繰りに余裕をもって設備の導入ができた
 - ・償却の平準化により減価償却費の初期負担を軽減できた



設備の老朽化・陳腐化により生産性が低下している

適切なリース期間の設定により、月々のリース料のお支払いで、常に最新の設備をご利用いただけます。

- リース活用による
メリット
- 1 コスト削減
 - 2 生産性の向上

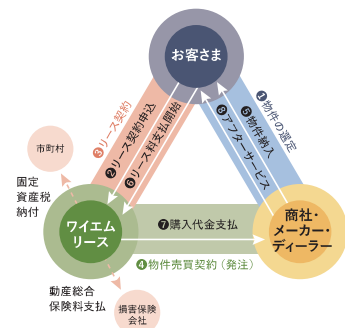
取組事例 小売業B社様 複合機、PC等のOA機器の陳腐化による生産性の低下

- ご支援
- ・設備更新のタイミングで、課題をヒアリングして機器の陳腐化を防ぐためにリースの活用をご提案
- 成果
- ・最新設備の使用により生産性が向上
 - ・物件の処分はリース会社から専門の業者に依頼を行うため、環境面での貢献を実感



リースのしくみ

ファイナンスリースとは、機械や設備をお客さまにかわってワイエムリースが購入してお客さまに賃貸し、定額月払でリース料をお支払いいただく取引です。



主な取扱物件

- ・情報機器、通信機器
- ・建設、土木、鉱山機械
- ・産業機械、工作機械設備
- ・医療用機器
- ・自動車、各種車両
- ・空調等の省エネ設備
- ・太陽光発電設備等の再エネ設備

【ご留意点】

※リース契約は中途解約が不可となります。万一解約される場合は、残りのリース料を一括でお支払いいただきます。
※リース物件の所有者はリース会社となります。

ワイエムリース株式会社

YM Lease Co., Ltd.

- 本社：山口県下関市南部町19-7(明治安田生命下関ビル7F)
- 営業所：宇部営業所、山口営業所、徳山営業所、柳井営業所、岩国営業所、北九州営業所、福岡営業所、広島営業所、呉営業所、福山営業所
- お問い合わせ：TEL 083-232-6250(代表)
- ホームページ：https://www.ym-lease.co.jp/

営業車両台数が多く、管理部門の人手不足も相まって管理が追い付いていない

複雑かつ膨大な車両管理業務についても、リースを活用することでアウトソーシングが可能です。車両に関するコストも見える化しやすくなり、また車両管理を外部事業者にしてもらうことで従業員の皆様の法令遵守意識の向上に繋がります。

- リース活用による
メリット
- 1 事務省力化
 - 2 法令遵守意識の向上

取組事例 介護業C社様 保有自動車の管理業務の効率化が課題

- ご支援
- ・管理業務のアウトソーシングを狙い、提携する大手リース会社と共同で自動車リースの活用をご提案
- 成果
- ・大手リース会社の手厚いサポートにより、管理業務を大幅に削減
 - ・自動車の管理を外部委託したことにより、従業員の自動車利用・管理面での法令遵守の意識が向上



省エネ・再エネ設備の導入を検討しているが、初期費用が高い

リースの活用により初期費用の負担削減に加えて、設備によっては補助金の利用等が可能なケースがございます。

- リース活用による
メリット
- 1 費用の平準化
 - 2 環境への貢献

取組事例 地方自治体D様 地域企業の省エネ・再エネ設備を促進したい

- ご支援
- ・大手メーカー様、地場企業様との連携による省エネ・再エネ設備導入促進のための補助金制度に参画
- 成果
- ・地域における脱炭素社会の形成に向けた補助金制度の構築に貢献



リースのメリット

1. 財務の改善

- ・多額の購入資金が不要なため、資金の固定化を防ぎ効率的運用が図れます
- ・設備資金を長期にわたって借入したのと同じ効果を得ることができます
- ・リース期間中のリース料は固定のため、金利変動リスクに左右されません

2. 事務の効率化

- ・減価償却計算、税金や保険料支払等の事務はワイエムリースが行います
- ・リース料が一定のため、設備投資計画や資金計画がたてやすくなります

3. 会計・税制メリット

- ・中小企業のお客さまはリース料を経費（損金）として処理ができます^(※)
- ・物件の使用年数に見合った期間の設定により陳腐化や老朽化に対応できます

※一部のお客さまは経費（損金）処理できない場合もございますので、お客さまの顧問税理士にご確認ください

なお、税務上、リースに適さない物件や、物件の所有をご希望される場合には、割賦販売取引をご提供いたします。

ワイエム証券株式会社

お客さまの夢がかなう、未来へのかけ橋となる証券会社をめざします

資源価格の高騰や為替の影響によるコストアップに悩んでいる

資源価格の高騰がコストアップ要因となっているお客さまの場合、資源価格に連動する有価証券に投資することでリスクヘッジが可能となります。
また、円安による輸入物価の上昇がコストアップ要因となるお客さまの場合、外貨で資産を保有することの他、外貨に連動する有価証券に投資することでも為替リスクのヘッジが可能となります。

商品例

- 商品価格等指標連動型ETF※
- ビクテ・ゴールド(為替ヘッジあり・なし)
- 追加型投信／海外／その他資産(商品)

※ETF:Exchange Traded Fundsの略で、東京証券取引所などの金融商品取引所に上場している投資信託のことです。

取組事例 運送業A社様 原油価格の高騰の影響が大きいため対策を講じたい

ご支援

- ・原油価格高騰のヘッジとして、原油価格に連動する運用商品をご提案
- ・価格変動が激しいことから、タイムリーに換金できるETF商品を活用

成果

- ・原油価格高騰に対するコスト上昇をETFの値上がり利益でカバーすることができた

購入商品

- ・原油価格連動ETF10百万円

本業の設備投資に踏み切れず、余剰資金の活用方法に悩んでいる

世界中の成長企業に投資することにより、企業の利益成長を投資リターンとして享受することが期待できます。また流動性の高い有価証券への投資は現金化し易い点もメリットです。
外国債券への投資であれば、海外の高い金利を利回りとして享受することが可能であり、国内債券への投資であれば、リスクを抑えつつ預金以上の利回りを期待することができます。

株式投資

- 大企業
- 成長企業
- 国債
- 地方債
- SDGs債
- 先進国国債

債券投資

取組事例 法人B社様 運用によるインカム収益として利回り5%以上を希望

ご支援

- ・高配当株式は他社で保有されていたため、利回りの高い外国債券への分散投資をご提案
- ・発行体は信用力の高い事業者を希望されたことから、メガバンクの発行債券を選定

成果

- ・既存の保有株式と比較して安定したインカムゲインを享受することができた
- ・信用力の高い発行体であるため安心して長期保有ができた

購入商品

- ・既発米ドル建社債30万米ドル(10年)

ワイエム証券 | YMfg



会社HP

- 本社：山口県下関市竹崎町四丁目7-24 (エストラスト下関センタービル9F)
- 営業所：本店営業部(下関)、宇部支店、山口支店、徳山支店、岩国支店、広島支店、呉支店、福山支店、北九州支店
- お問い合わせ：TEL 0120-789902(カスタマー・サポートセンター)
- ホームページ：https://www.ymsec.co.jp/
- 商号等：ワイエム証券株式会社
金融商品取引業者 中国財務局長(金商)第8号
- 加入協会：日本証券業協会

取組事例 地方公共団体C様 運用は初めてだが、低金利の預金を有効活用したい

ご支援

- ・運用が未経験だったことから、地方公共団体の資金運用に詳しい担当者が説明
- ・団体内の規程作成や決算書への記載方法、銘柄選定方法などについて複数回にわたり協議を実施

成果

- ・規程改正や議会での決裁にスムーズに対応ができた
- ・安全性を重視しつつ預金金利以上の利回りを享受することができた

購入商品

- ・新発地方債150百万円(10年)

運用をしたいけど、本業が忙しくて考える時間もないしリスクも気になる

投資信託であれば、プロである運用会社に運用を任せるため、知識や経験を問わず投資でき、かつ自分自身では投資が難しい、あるいは不可能な市場へも投資が可能です。
ファンドラップサービスは、運用・管理・フォローまで一括して行う資産運用サービスです。

〈投資信託のメリット〉

- 少額投資
- 分散投資
- プロにお任せ
- 高い透明性
- 投資者保護

〈ファンドラップの特徴〉

- 特徴① 長期分散投資によるリスクを抑えた運用
- 特徴② お客さまに合わせた資産配分
- 特徴③ 徹底した高度な運用プロセス
- 特徴④ 定期的な運用報告とお客さまフォロー

取組事例 法人D社様 金などの資源価格が上昇しており、インフレヘッジを希望

ご支援

- ・現在の保有資産について、ワイエム証券と他社での運用状況を確認
- ・本業多忙のため、資産の配分をお任せで行ってくれる商品を活用
- ・株式や債券などと相関性の低い資産(金など)に投資できるファンドを紹介

成果

- ・相関性の低い資産の組み合わせにより、リスクとリターンのバランスが改善した
- ・お客さまに代わってプロが運用する投資信託の活用により安心して運用が可能となった

購入商品

- ・資産複合型の国内投信30百万円

手数料等・リスクに関する留意事項

金融商品等にご投資いただく際には、各商品等に所定の手数料等がかかります。国内株式取引の場合は約定代金に対して上限1.1550%(消費税等込み)、ただし、最低手数料2,750円(消費税等込み)の委託手数料がかかります。投資信託の場合は、銘柄ごとに設定された販売手数料および信託報酬等の諸経費等をご負担いただく場合があります。また、各商品等には、価格の変動等による損失が生じるおそれがあります。商品ごとに手数料等およびリスクは異なりますので、当該商品等の契約締結前交付書面や上場有価証券等書面または目論見書等をよくお読みください。

株式会社イネサス

安心して働き・暮らすことができる持続可能な地域社会を実現する
Increase Engagement for Sustainable Society

当社は福利厚生サービスを通じてお客様の課題解決をサポートします。

福利厚生サービス導入企業様

福利厚生利用率が低下している/ 多様化する従業員のニーズに応えることができていない

コストパフォーマンスの高い弊社サービスを福利厚生サービスとして導入いただくことで、多様化する従業員の福利厚生ニーズに対応することが可能です。また、福利厚生にまつわる業務をアウトソーシングすることで業務負担の軽減に繋がります。



●福利厚生業務のアウトソーシング



取組事例	福祉事業A社様	事業規模拡大に伴う福利厚生運営の複雑化
ご支援	・自社で運営されていた福利厚生に代えて、イネサスのサービスを導入	
成果	・自社運営と比較しコストパフォーマンスの高い福利厚生を実現 ・福利厚生のアウトソーシングにより業務負担を軽減	

効果的に従業員のモチベーションを維持・向上させたい

福利厚生を充実させることで、効果的に従業員のモチベーションを維持・向上させることが可能です。
弊社サービスを導入いただくことで、従業員のみならず、家族を含む世帯全体の生活サポートに繋がります。



●従業員のモチベーション向上



取組事例	業務請負業B社様	パートのモチベーション強化
ご支援	・所得制限のかかるパートのモチベーション維持・向上のため、質上げに代わり福利厚生を充実させるイネサスのサービスを導入	
成果	・パート従業員の、労働時間を維持しつつモチベーションの向上を実現 ・従業員家族の生活サポートにも繋がった	

ご利用企業様紹介

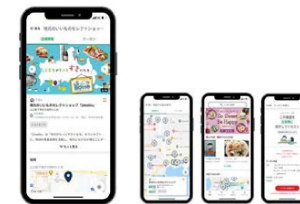


■本社：山口県下関市竹崎町四丁目2-36
(山口銀行本店内)
■お問い合わせ：TEL 083-223-4959(代表)
■ホームページ：https://inesus.jp/

イネサス会員サービス導入事例

新規顧客/リピート顧客を効率良く獲得したい

イネサスアプリに掲載料無料でクーポンを提供いただくことで、新規顧客やリピート顧客の獲得に繋がります。
山口県を中心に30,000人を超えるアプリユーザーに対して広告宣伝・情報発信することが可能です。※2024年11月時点



メリット

- ・掲載料無料
- ・簡単申込、簡単操作
- ・端末準備不要
- ・利用データ還元

イネサスの福利厚生サービスについて

地域循環型サービスのしくみ

企業が導入いただくことで、従業員がアプリを通じて地域のお店(加盟店)のお得なクーポンを利用できる福利厚生サービスを提供しています。地域密着型の豊富な加盟店数(4,700店舗以上)が最大の特徴で、現在650社を超える企業様にご導入いただいております。※2024年11月時点



付帯サービス

従業員様とご家族の心と身体の健康をサポートする「メンタルヘルスケアサービス」が無料で利用可能です。健康に関する悩みは電話で看護師や専門医に、心の悩みはメール・電話・対面のいずれかで専門医にご相談できます。



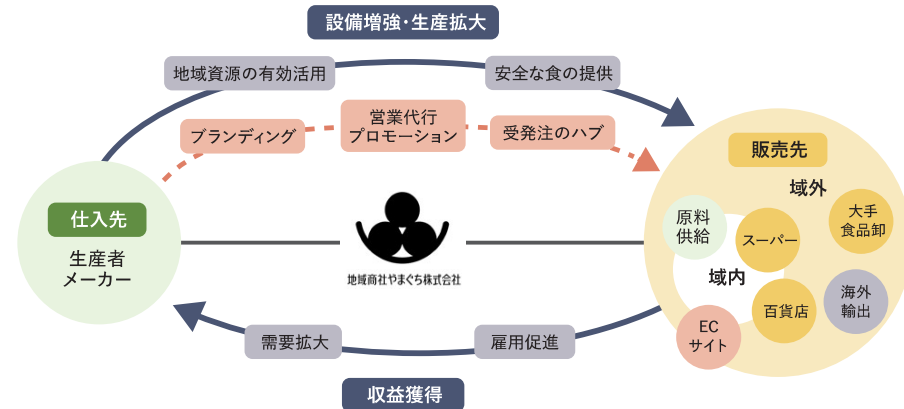
地域商社やまぐち株式会社

～新たな販路の創出や商品開発支援等を通じて、地域とともに持続的な成長を目指す～

商品の販路を拡大したいが、営業人員がいない

お客さまの商品（主に食品）を仕入れ、卸・小売事業者へ提案させていただくことで、販路拡大をご支援いたします。また、販路が複雑で多岐にわたる場合、取引口座集約による事務負担軽減にも繋がります。

地域商社機能による地域循環モデル



ECサイト運営やクラウドファンディングに興味がある

ECサイト「jimotto(じもっと)」への商品掲載やクラウドファンディングサイト「KAICA」へのプロジェクト掲載を専門社員がサポートいたします。

こんな方に
オススメ

- ☑ ECを始めたいが、初期費用をかけたくない
- ☑ 新商品開発に伴う費用や在庫リスクを減らしたい
- ☑ 商品のこだわりをもっと多くの人に知ってほしい
- ☑ 広告にお金をかけたくない

EC・クラウドファンディング事業

ECサイト

jimotto(じもっと)は地域の特産品の販売を行っているオンラインショップです。お酒や食品・工芸品等、合計350商品以上を常時掲載し、需要期には商品特集やお買い得商品等のキャンペーンや定期便企画なども実施しています。地域の魅力を発信することで、地元だけでなく日本全国からご注文をいただいております。

クラウドファンディング

KAICA(カイカ)は、山口県、広島県、福岡県で様々な取り組みに挑戦する方を応援するクラウドファンディングサイトで、3県を中心に約10万人の会員を有しています。購入型クラウドファンディングは資金調達の手段としてだけでなく、新商品のテストマーケティングやファンづくりなど、費用のかからないプロモーションとしても、ご活用いただいております。



地域商社やまぐち株式会社



jimotto



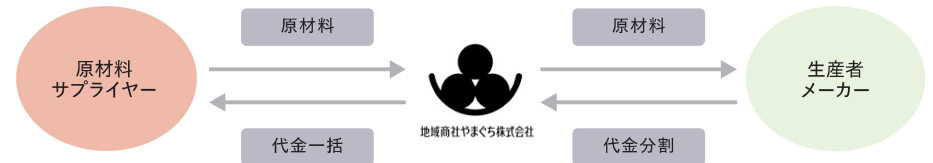
KAICA

- 本社：山口県下関市竹崎町四丁目2-36 (山口銀行本店内)
- お問い合わせ：TEL 083-223-4083(代表)
- ホームページ：https://www.ym-tc.co.jp/

原材料の仕入から代金回収までのキャッシュフローを改善したい

原材料の代金支払から売上代金回収までの期間が長期にわたる場合、地域商社やまぐちが取引を仲介し、代金を分割でお支払いただくことで、お客様のキャッシュフローを改善します。

地域商社やまぐちによる原材料卸売フロー



技術や良質な原料は保有しているが、商品開発に関するノウハウがない

お客さまとともに、マーケットニーズに沿った商品開発を行っています。オリジナルブランドである「やまぐち三ツ星セレクション」だけでなく、卸・小売事業者向けのPB商品開発にも対応しています。

OEM受託により軽減できる業務



商品開発

生産者支援

やまぐち長門ゆずぎち ジンソーダ・サワー

長門ゆずぎちは上品な酸味が特長の山口県オリジナル柑橘です。差別化できる商材でありながら、担い手不足等により、一部の果実は収穫されていない状況でした。マーケットニーズに対応したリキュール商品を販売し、生産者の支援をすることで、産地の維持・活性化を目指しています。

ブランディング

東洋の女神

東洋の女神は山口県産の山田錦を3割まで磨いた蔵元最高峰の日本酒です。商品仕様や販売ルート等はメーカー様の意向を確認の上、マーケットニーズに沿った商品を企画しています。高付加価値商品を販売することで、ブランド価値向上ならびに販路拡大を支援しています。

未利用資源の活用

萩の夏みかんオレンジット

山口県の代表的な特産品である萩の夏みかん。果肉を加工する際に、廃棄される外皮を活用した商品です。夏みかん特有のほろ苦さがチョコレートとマッチしています。国産原料を使用したオレンジットとして、当社設立以来のロングセラー商品となっています。

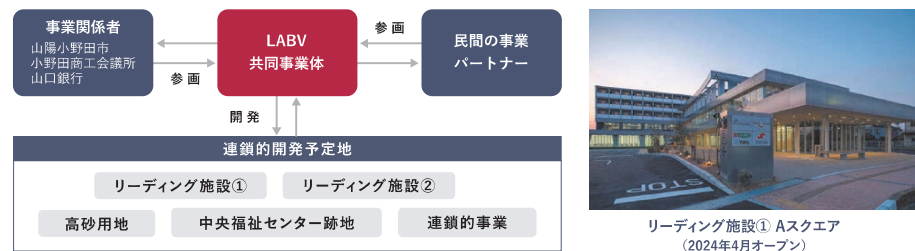
株式会社YMFG ZONEプランニング

地域とともに、未来をデザインする

公共施設の再整備を通じて活気あるまちづくりを実現したい

地域課題を踏まえ、単なる施設の建て替えに留まらず、関係・交流人口の増加や活気を生み出すための官民によるまちづくりに取り組みます。

取組事例 山陽小野田LABV^{※1}プロジェクト



ご支援

- ・地域課題を踏まえた官民連携まちづくりの構想、スキームの提案
- ・行政（山陽小野田市）のアドバイザーとして、検討段階では事業可能性調査を実施し、事業段階では事業者公募支援等を通じて事業化に至るまでの案件の構築及び組成全体をコーディネート

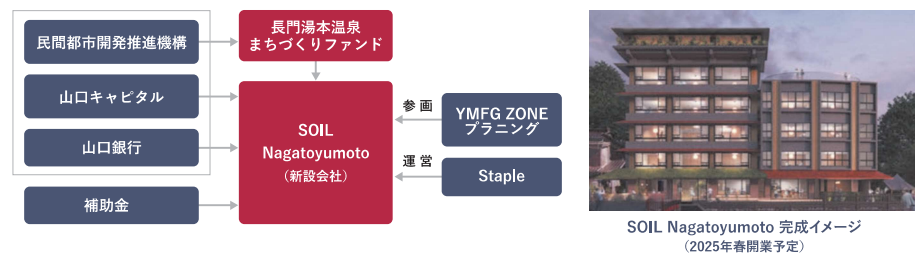
成果

- ・連鎖的事業のうち、第1号の施設（Aスクエア）が稼働を開始
- ・LABVスキームの事業化は全国初の事例となり、また地域連携による事業として国が推進する「ローカルPFI」のモデル事例として紹介されるなど全国から注目を集めている

地域の観光資源を未来につなぎたい

地域における重要な観光資源の維持・発展に取り組み、経済循環を促進することで魅力高め、持続可能なまちづくりに貢献します。

取組事例 長門湯本温泉旅館再生プロジェクト



ご支援

- ・Staple、YMFG ZONEプランニング等の連携により、事業承継の課題を抱えた旅館再生を「エリア再生」のプロジェクトの一つとして実施
- ・構想段階から事業化、運営に至るまで地域の事業者等と地域連携のまちづくり事業として実施

成果

- ・事業承継の課題を抱えた旅館の再生を実現したこと、また新設会社への経営参画を通じて、エリア再生が進む地域のまちづくりに貢献



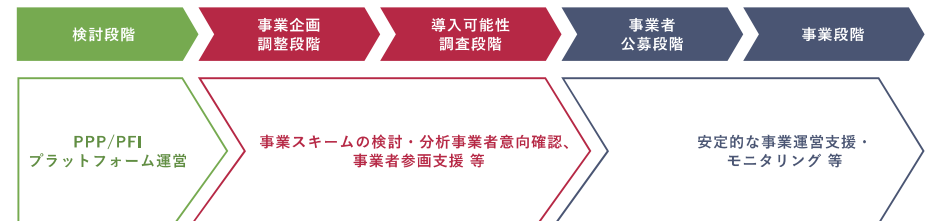
- 本社：山口県下関市竹崎町四丁目2-36（山口銀行本店内）
- 営業所：広島オフィス、北九州オフィス、東京オフィス
- お問い合わせ：TEL 083-223-4202（代表）
- ホームページ：https://www.ym-zop.co.jp/

課題解決のため、官民連携を進めたい/官民連携を新たなビジネスにしたい

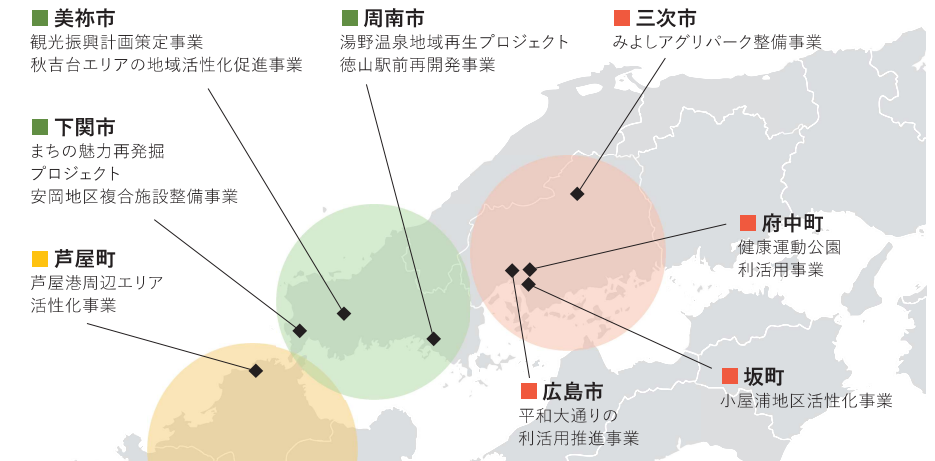
地域の社会課題解決に向けて、官と民が連携することで、地域のニーズに応じた解決策を見出し、より良い社会の実現を目指します。

取組事例 PPP/PFI^{※2}プラットフォーム運営、案件創出と地域企業の参画支援

内閣府・国土交通省との協定により、山口・広島・北九州3地域のPPP/PFI地域プラットフォームを運営しています。このプラットフォームで創出された案件は、その後の検討や導入可能性調査を通じて、多くのPPP/PFI案件が事業化し、地域企業も参画しています。



取組事例 これまでの官民連携によるPPP/PFI、まちづくり事業の実績（一部）



用語について

※1 LABV …… Local Asset Backed Vehicleの略で、行政が公有地を現物出資し、民間事業者が資金を出資して設立した事業体が公共施設と民間の収益施設を複合的に管理・運営する手法です。

※2 PPP/PFI …… PPPはPublic Private Partnership、PFIはPrivate Finance Initiativeの略で、PPPは行政と民間事業者がリスクや責任を共有しながら公共事業に取り組むことを指します。PFIはその一形態で、特に民間の資金とノウハウを活用し、長期的な運営を伴う公共事業の実施を目的としています。